

Warum **adversi**?



- Wir verstehen uns als IHRE Mitarbeiter
- Wir setzen - in der praktischen Anwendung - erprobtes „know-how“ ein
- Wir erarbeiten auf IHRE Situation zugeschnittene Lösungen
- Wir liefern Leistung ohne Vorlaufkosten mit erfolgsbezogener Honorierung
- Wir entwickeln realistische Strategie-, Ziel- und Planungsvorgaben
- Wir setzen beschlossene Maßnahmen effektiv für SIE um
- Wir bieten kostengünstige Prävention bzw. Lösung von Konflikten mit rechtsverbindlicher Vereinbarung
- Wir arbeiten vertraulich in kleinen Teams

Wir holen für Sie die Kohlen aus dem Feuer!

Lösungen für eine effiziente Unternehmensführung!

- Konzept
- Strategie
- Planung
- Umsetzung

- **Wirtschafts-Mediation (Konflikt-Management)**

- **Coaching**

- **Interim Management**

- **Risiko-Management**
(Leistung durch **adversi**. Kanzlei für Versicherungsberatung)

adversi.

Unternehmensberatung
L.K. Keiser Dipl. Betriebswirt FH

RUHR-REEDER-HAUS
Reichspräsidentenstr. 21 - 25
45470 Mülheim an der Ruhr
Telefon: (0208) 3015978
Fax: (0208) 3016482
info@adversi.de

www.adversi.de

adversi.

Effizienz und Sicherheit



für

- **Unternehmer**
- **Firmen**
- **Öffentlich-/privat-rechtliche Einrichtungen**

www.adversi.de

adversi.



„Wir sollten eigentlich dringend einmal ...“

Sie kennen das?

Sie wissen genau wie wichtig es wäre, Ihre Ideen auch umzusetzen. Nur, es fehlen die Ressourcen.

Nutzen Sie Fachwissen und Erfahrung unserer Experten in den Bereichen:

Finanzen • Vertrieb • Organisation

Wir übernehmen für Sie:

- Erstellen umsetzungsfähiger Konzepte/Strategien/Planungen
- Realisierung beschlossener Maßnahmen

als begleitende Berater, „Sparringpartner“, Coach, Interim-Manager oder Mediator.

die Berater

Als „Unternehmer“-Berater haben alle unsere Experten jahrzehntelange Erfahrung als Führungskraft, Geschäftsführer, Vorstand oder Unternehmer. Aus dieser Verantwortung heraus sind uns die Problemfälle aus erster Hand bekannt.

Unsere Dienstleistungen beinhalten:

- Analyse der spezifischen Situation (Risiken, Erwartungen, Konfliktpotentiale)
- Erstellen unmittelbar umsetzungsfähiger Konzepte und Ideen
- Einleiten und/oder Unterstützen von Veränderungsmaßnahmen (Change-Management)
- Übernahme von Beratungs-Dauermandaten in kfm. Bereichen
- Begleiten von Führungskräften in außergewöhnlichen Situationen (Coaching)
- Professionelle Wirtschafts-Mediation (Konflikt-Management)
- Erfüllen von zeitlich befristeten Management-Aufgaben (Interim-Management im In- und Ausland)

Ein Gespräch ist durch nichts zu ersetzen.

Nur der Erfolg ist es wert belohnt zu werden!

Wir arbeiten auf der Grundlage eines transparenten Gebührenmodells und berechnen unseren Aufwand nach Stunden-, Tages- und Projekt-Pauschalen oder auf Erfolgslösungsbasis.



Unser Honorar – ein gutes Investment!

Versprochen:

Wir haben den Anspruch, unsere Honorierung „ins Verdienen“ zu bringen. Unsere Leistung muss messbar zur Verbesserung der jeweiligen Situation führen.

Rufen Sie uns an oder schreiben Sie uns!